

# NEXØ SVANEKE

REDAKTION Gl. Rønnevej 17A · 3730 Nexø · ek@bornholmstidende.dk  
 LOKALREDAKTØR Elisabeth Krogh 5644 1201 · 4126 7392  
 REDIGERING & LAYOUT Jane Ballisager 5690 3042

For at finansiere opstarten af Gum by Hviid åbner Sussi Hviid nu webbutikken [www.hviidsverden.dk](http://www.hviidsverden.dk), hvor hun sælger opsatser, som hun selv har designet af gamle, fine vintagetallerkener. Fotos: Allan Rieck

## **i** Følg Sussi i Tidende:

Sussi Hviid fra Svaneke har fået en god idé. Hun vil starte en tyggegummifabrik. Revitalisere tyggegummi og gøre det lækkert, smukt og gourmetagtigt og samtidig Danmarks første økologiske og bæredygtige tyggegummi, som er biologisk nedbrydeligt og opløses efter 6 uger i naturen.

Bornholms Tidende følger iværksætter Sussi Hviid på hendes vej mod at føre sin drøm om en tyggegummi-fabrik ud i livet: Første artikel "Sussi vil åbne en tyggegummifabrik" blev bragt 9.5.2015.

Anden artikel og tredje artikel "Hæsblæsende tyggegummistart" og "Her starter det" 23.5.2015.

Fjerde artikel "Der er kun the hard way..." 18.07.2015.



Iværksætter må tænke alternativt:

# Det, vi laver imens



Af Elisabeth Krogh

## IVÆRKSÆTTERI

– Det er helt sikkert en udfordring at vide lige præcis, hvor du vil hen og hvordan du når dertil og så ikke at have mulighed for det, fordi du ikke har midlerne til det, siger iværksætter Sussi Hviid.

Hun ved, at hun vil starte en tyggegummi-fabrik.

Men lige nu er udfordringen at hun skal bruge penge til at starte den ny virksomhed og dem har den ny iværksætter ikke.

Hun sidder i den skrue, som mange nye iværksættere havner i: De har en god idé, men før de kan nå frem til at tjene penge på den, skal de igennem en lang proces med at udarbejde forretningsplan, design, sikre sig rettigheder til deres idé og meget andet.

Skal der være fokus på den nye idé, kræver det tid og penge – masser af tid og en del penge – og det er svært, hvis man samtidig skal have tag over hovedet og brød på bordet.

– Vi står i den samme situation som de fleste andre nystartede virksomheder: Vi mangler den pose penge, der skal til for at gøre virksomheden klar til at få investorerne til at tro på, at virksomheden er værd at investere i – 100.000 kroner gabet, som jeg kalder det. Det ville jo være fedt, hvis der lige kom en cool

bornholmsk business angel forbi og sagde: "Det er eddermanemig en god idé. jeg tror på jer. Her er en pose penge. Kør!" Men det er ikke sket endnu, så vi må bare tænke ud af boxen og knokle videre.

## Kærlighed bliver forretning

Det er Sussi Hviid så i fuld gang med, da vi besøger hende en tidlig formiddag i efterårsferien.

Stuebord, gulv og udhus bugner af smukke opsatser i alle mulige farver og mønstre. Sussi Hviid omtryller selv gamle fine tallerkener til opsatser og de bliver nu sat til salg på en helt ny hjemmeside: [www.hviidsverden.dk](http://www.hviidsverden.dk).

– Ja, vi må jo finde på noget, indtil vi kan komme til at lave tyggegummi, så det er lige op over, at vi er klar til at præsentere Danmarks største webshop med unikke opsatser, siger Sussi.

Hun har haft som lidenskab i årevis at samle på gamle fine tallerkener, og hun fandt på et tidspunkt ganske enkelt boremaskinen frem og gik i krig med samlingen.

– Det er nok en lidt alternativ måde at starte en tyggegummifabrik på, men nu gør jeg min kærlighed til vintage-tallerkener til en reel forretning og starter virksomheden Hviids Verden, som jeg håber, folk vil tage godt imod – enten fordi de bare godt kan lide opsatser eller fordi de måske gerne vil være med til at støtte opstarten af Gum by Hviid på Bornholm. Det er det, vi laver imens, forklarer Sussi Hviid.

En periode med dobbeltarbejde står forude.

NEXØ - Købmagergade 1E, 1.



NYHED



Sjældent udbudt, super lækker lejlighed i Nexø by



Super lækker lejlighed i hjertet af Nexø by med havudsigt, altan og egen trappeopgang med lift. Totalrenoveret i 2008 med mange lækre detaljer - ren New Yorker stemning. Skal ses og opleves ! Sag: 155344N

<b>Kontantpris:</b>	<b>999.000</b>	<b>Bolig m<sup>2</sup></b>	162	<b>Vær</b>	4
<b>Ejerudgift pr. md:</b>	<b>2.113</b>	<b>Etage</b>	1.	<b>Opført</b>	1947
Udbetaling:	50.000				
Brt/nt ekskl. ejerudg:	4.930/3.876				

**Nybolig**  
Nexø

Købmagergade 5  
3730 Nexø  
3730@nybolig.dk  
nybolig.dk  
Tlf. 56497828





Boret snurrer sig igennem endnu en fin gammel tallerken for at skaffe brød på bordet og penge til tyggegummi-fabrikken

## Tilbud fra Helsingør

Tyggegummi-fabrikken kunne godt have været tættere på en realisering, end den er lige nu, fortæller Sussi Hviid.

– Hvis vi ønskede at starte op i Nordsjælland, kunne vi reelt gå i gang i morgen. En privat investor har tilbudt os at investere i virksomheden på nogle rigtig fornuftige vilkår, men på den betingelse, at vi etablerer os i Helsingør.

– Vi har overvejet det så langt, at vi har været ovre og kørt rundt en hel dag i området for at se på ejendomme og mærke efter, om det var et sted, vi kunne leve og drive virksomhed fra. Men selv om der også er skønt og vi havde de positive briller på, kan det ikke hamle op med Bornholm. Det ville være tusind gange sjovere og betyde tusind gange mere at skabe en ny virksomhed og nye arbejdspladser her end i Helsingør, som jeg jo ikke har noget forhold til, fastslår Sussi Hviid

Derfor handler det om at få boret en hulens masse huller i en hulens masse tallerkener og sælge en hulens masse opsatser

Sussi Hviid, iværksætter

Der skal sælges opsatser og samtidig skal der arbejdes videre med at gøre tyggegummi-idéen affyringsklar, så mulige investorer kan se potentialet.

### Et lyspunkt

Et – ganske stort – lyspunkt er dukket op.

– Vi ansøgte Fonden for beskæftigelsesfremmende initiativer på Bornholm (FBI) under Bornholms Erhvervsfond om et tilskud til at hjælpe os i gang – det har vi fået. FBI mener, vi har et spændende projekt med fremtidsperspektiv i. Det er rart at blive bekræftet i, fordi det – ud over det økonomiske tilsagn – også er en blæstempling af vores idé, når fonden for beskæftigelsesfremmende initiativer på Bornholm går ind og støtter os. Så det er vi jo rigtig glade for, fortæller Sussi Hviid.

Det er en kæmpehjælp til virksomheden, men som det ofte er med den slags tilskud, skal iværksætteren selv lægge pengene ud, før hun får dem refunderet. Samtidig udgør tilskuddet kun halvdelen af det beløb, hun har brug for til at komme videre.

– Jeg skal rejse 100.000 kroner mere samt have noget at leve af i mellemtiden.

*Hvad skal pengene bruges til?*

– En studierejse til en lille virksomhed i New York, der laver et lignende produkt og omsætter for en million dollar – om måneden. Vi skal over for at udveksle erfaringer og se, hvordan de rent praktisk formår at håndlave tyggegummi for 1 million dollar om måneden ved den samme produktionsform,

som jeg anvender, når jeg står ved mit køkkenbord.

– Vi skal vide, nøjagtigt, hvor meget vi kan producere, hvor mange hænder, vi skal bruge etc., inden vi med sikkerhed kan sætte nogle troværdige produktionsstal i en fremtidssikret forretningsplan, forklarer hun.

Et andet studiebesøg skal gå til den leverandør, der kan levere råvaren til tyggegummi-virksomheden.

– Jeg vil godt se, hvor råvarerne kommer fra, og se leverandøren i øjnene, inden vi indgår en aftale.

Så skal pengene gå til design – herunder emballage, logo, sikring af rettigheder med mere, så andre eksempelvis ikke kan begynde at markedsføre et kopprodukt i lignende emballager.

### En hulens masse huller

– Når alle de ting er på plads, er jeg klædt ordentligt på til at kunne gå til investorerne. I mit tilfælde koster det 200.000 kroner at gøre mit projekt klar til investorerne. Derfor handler det om at få boret en hulens masse huller i en hulens masse tallerkener og sælge en hulens masse opsatser, så vi kan komme videre med det, som det i virkeligheden handler om, fastslår hun, inden boret igen snurrer sig igennem endnu en fin gammel tallerken for at skaffe brød på bordet og penge til tyggegummi-fabrikken.

## Bliver idéen snuppet?

Den største bekymring Sussi Hviid som iværksætter står i lige nu er, at andre skal løbe med idéen, inden hun selv får finansieret den videre vej frem mod målet: At sætte en produktion i gang af økologisk tyggegummi.

– Det ville være pisseærgeligt at være first mover på en fantastisk idé og så ikke kunne move, men måtte stå og se på, mens andre smuttede med idéen, så jeg håber, vi når det.

– Jeg har jo egentlig ikke været i gang i ret lang tid – kun fem måneder – men det føles som rigtig lang tid og havde jeg haft pengene, så havde jeg da også kunnet nå meget længere, meget hurtigere. Så var vi igang nu.

Hun mener dog også, der er fordele ved, at det trækker lidt ud.

– Du får gennemanalyseret og forfinet projektet og når at komme helt ned i alle detaljer. Men det er en lang proces. Også fordi man er så begejstret og bare gerne vil koncentrere sig om at lave tyggegummi uden at skulle flytte fokus til andre ting samtidig. Men sådan er vilkårene for de fleste iværksættere, det er gamet, og det er ok.

*Hvordan holder man som iværksætter gejsten oppe i den her fase?*

– Jamen, det er jo fordi, at du bevarer begejstringen, at du ved, at du har fat i noget rigtigt, siger Sussi Hviid.



## Skal du sælge?

Mindre 1-planshus i Nexø uden for meget vedligeholdelse og have søges til par, som lige har solgt.

Byhus i Svaneke op til 2 mio. kr. søges af både en tilflytter familie og en familie fra Bornholm.

Mindre hus i Aarsdale - gerne med havkig søges til flere ventende købere.

Sommerhus på Balka op til 1,5 mio. kr. søges til familie ovrefra.

Går du i salgstanker, så ring til danbolig Nexø på 5649 1295!

**danbolig**

SAMARBEJDER MED NORDEA

danbolig Bornholm v/Ole & Martin W. Kok-Hansen

Ejendomsmæglere, valuar & MDE  
Tlf. 5649 1295 · nexoe@danbolig.dk · www.danbolig.dk